

Vuosi oli menestyksenkäs, mutta ei haasteeton



Vuosi 2019 oli Sammolle jälleen menestyksenkäs. Konsernin vahinkovakuutus-toiminnot jatkoivat erinomaista työtään riskien arvioinnissa ja hinnoittelussa. Lisäksi kaikki liiketoimintomme onnistuivat sijoitustoiminnassaan.

Ifin maksutulon kasvu oli vahvaa ja liiketoimintojen yhdistetyt kulusuhteet matalia. Ifin yhdistetty kulusuhde laski vuoden 2019 aikana 84,5 prosenttiin ja sen maksutulo kasvoi 5,7 prosenttia. If onnistui saamaan suuren joukon uusia asiakkaita erinomaisella tuotevalikoimallaan mukaan lukien digitaaliset palvelut. Kasvua tuli enemmän kuin koskaan ennen ja se oli vahinkovakuutusyhtiölle kokoluokassaan erittäin vaikuttavan suuruista, kolme kertaa Pohjoismaiden bkt-kasvun suuruista.

Ilokseni voin todeta, että kasvuun yllettiin kaikilla pohjoismaisilla liiketoiminta-alueilla ja kaikissa Pohjoismaissa. Henkilöasiakkaat-liiketoiminta kasvoi kaikissa maissa. Kasvua siivitti parantunut asiakastytyväisyys, joka on seurausta henkilöstön sitoutumisesta sekä tuoteparannuksista ja -innovaatioista. Liiketoiminta-alue raportoi kaiken kaikkiaan erinomaisen tuloksen ja entisestään parantuneet riski- ja toimintakulusuhteet.

” Keskitymme Sammossa omistaja-arvon kasvattamiseen ja uskomme, että tähän päästään parhaiten kasvattamalla liiketoimintojemme tuottoja.

Yritysassiakkaat-liiketoiminta kasvoi hyvää vauhtia Ruotsissa ja Norjassa, kun taas Tanskassa ja Suomessa kehitys oli vaatimattomampaa. Hintojen tarkistamista jatkettiin korvausinflaation vauhdissa pysymiseksi. Korvausinflaatio on ollut viime aikoina hieman nousussa. Liiketoiminta-alueen toimintakulusuhde jatkoi edelleen paranemistaan.

Suurasiakkaat-liiketoiminta ylsi vaikuttavaan kasvuun kaikissa maissa. Vahva kasvu sekä kaikissa liiketoimintayksiköissä toteutettu kurinalainen riskien arviointi ja hinnoittelu avittivat underwriting-tuloksen kaikkien aikojen ennätykseen.

Myös Topdanmarkin vahinkovakuutustoiminnan tulos oli vahva ja yhdistetty kulusuhde erinomainen. Topdanmarkin henkivakuutusyhtiö jatkoi vaikuttavaa

kasvuun: yhtiön maksutulo kasvoi kaikkiaan 9,8 prosenttia.

Henkivakuutustoimintaa harjoittavan tytäryhtiömme Mandatum Lifen sijoitussidonnainen kanta ylsi kaikkien aikojen ennätykseen osakekurssien vahvistuttua merkittävästi vuonna 2019. Samaan aikaan yhtiö onnistui nopeuttamaan laskuperustekorkoisen vastuuvankansa alenemista. Laskuperustekorkoinen kanta pieneni vuoden aikana noin 300 miljoonaa euroa.

Nordean kotipaikan siirron seurauksena Sammon pääomarakenteeseen kohdistui vuonna 2019 odottamattoman suuria paineita, kun Sammon Nordea-omistukseen liittyvä pääomavaade kasvoi merkittävästi. Ongelma ratkaistiin jakamalla osakkeenomistajille ylimääräisenä osinkona pieni osa Sammon Nordea-osakkeista elokuussa. Ratkaisu johti konsernin vakavaraisuuslaskennassa käytetyn säännösten muutokseen. Vuoden 2019 lopulla vakavaraisuussuhteemme oli jälleen vahva, 167 prosenttia.

Nordealta ensimmäinen myönteinen merkki

Vuosi 2019 oli Nordealle suurten muutosten vuosi: Yhtiön johto vaihtui ja yhtiö sai uudet taloudelliset tavoitteet.

Vuoden 2019 viimeinen vuosineljännes oli Nordealta ensiaskeleita kohti vuoden 2022 taloudellisia tavoitteita. Vaikka yksi vuosineljännes onkin lyhyt ajanjakso, nähtiin jo selvää edistystä pääomissa, kustannuksissa ja tuottojen laadussa.

Omistajana on ilahduttavaa nähdä se sitoutuminen ja tarmo, jolla uusi johto työskentelee uudet tavoitteet saavuttaakseen. Olen vakuuttunut siitä, että Nordean johto ja henkilöstö jatkavat tätä hyvää työtä tulevina vuosineljänneksinä.

Sijoitustuotot ylittivät odotukset

Kaikki vakuutusliiketoimintomme hyötyivät osakemarkkinoiden vahvasta kehityksestä kuluneena vuonna. Vuoden 2019 alku oli sijoitustoiminnassa vaikea. Yleinen näkemys oli, että korot alkaisivat vihdoin nousta historiallisen alhaisilta tasoiltaan. Loppukesästä useimmille markkinaosapuolille kuitenkin valkeni, että korkotaso jatkuisi matalana vielä odotettua pidempään.

Vaikka alenevat korot ovatkin Sammolle pääomitusmielessä ongelmallisia, takasivat ne hyvät tuotot osakkeista ja auttoivat Sammon sijoitustuottoja kohoamaan erinomaiselle tasolle vuonna 2019.

Sitoudumme houkuttelevaan osinkoon

Lokakuussa 2019 ilmoitimme, että pitäytyminen alati nousevaan osinkoon ei ole yhtiön eikä sen osakkeenomistajien etujen mukaista. Siispä Sammon hallitus hyväksyi helmikuussa 2020 uuden osinkopolitiikan, jonka mukaan maksettujen osinkojen kokonaismäärä on tulevina vuosina vähintään 70 prosenttia konsernin vuotuisesta nettotuloksesta. 6.2.2020 tiedotetun mukaisesti hallitus on esittänyt osinkoa jaettavaksi viime vuodelta 2,20 euroa osakkeelta.

Keskitymme Sammossa omistaja-arvon kasvattamiseen ja uskomme, että tähän päästään parhaiten kasvattamalla

liiketoimintojemme tuottoja. Tämä on itse asiassa ainoa keino varmistaa se, että pystymme maksamaan osakkeenomistajillemme houkuttelevia osinkoja pitkällä aikavälillä.

Sampo on vakuutusyhtiö

Sampo ei ole vakuutusyhtiö pelkästään viranomais-sääntelyn näkökulmasta. Nykyisellä konsernirakenteella vakuutusliiketoimintamme tuottaisivat tyypillisenä vuonna itse asiassa noin 70 prosenttia Sampo-konsernin tuloksesta ennen veroja. Tämä huomioiden Sampo-konserni näyttäisi nykyään hyvin erilaiselta, mikäli Björn Wahlroos ja edeltäjäni Kari Stadigh eivät olisi nähneet vahinkovakuutusbisneksemme suunnatonta potentiaalia

kaksi vuosikymmentä sitten. Heidän ohella kiitän Sammon hallitusta – ja totta kai myös konsernimme työntekijöitä. Ilman suurta panostanne emme olisi tässä hyvässä tilanteessa, jossa nyt olemme.

Uutena konsernijohtajana suhtaudun vuoteen 2020 optimistisesti. Uskon, että Sampo-konsernin menestys jatkuu underwriting-osaamisen, markkinoiden syvällisen tuntemuksen ja vahvan taseen ansiosta. Odotan, että toimintaympäristö tarjoaa sekä haasteita että mahdollisuuksia. Suhtaudun tulevaan innokkaasti ja luottavaisesti.

Torbjörn Magnusson

Konsernijohtaja